

ΓΙΑ ΜΙΑ ΣΤΙΓΜΗ ΣΤΟΝ ΦΑΚΟ...



Αρθρογράφος: Ζωή Οικονόμου
Μέλος Γραμματείας του ΣΕΑ

Το Shark Tank, το δημοφιλές τηλεοπτικό reality show επιχειρηματικότητας, έχει μετατραπεί σε φαινόμενο παγκοσμίου ενδιαφέροντος. Στην Ελλάδα το μάθαμε με τον τίτλο Dragons' Den, μια ιδέα του Σάκη Τανιμανίδη, ο οποίος πήρε το concept που υπήρχε στα ξένα μέσα και το προσαρμοσε στα ελληνικά δεδομένα. Η κεντρική ιδέα του show είναι να παρουσιάζονται επίδοξοι επιχειρηματίες και οι ιδέες τους με σκοπό να λάβουν χρηματοδότηση από επιτυχημένους Angels Investors (τους Dragons). Το πρόγραμμα έχει προσφέρει σε πολλές νέες εταιρείες την ευκαιρία να εκτοξευθούν σε νέα ύψη. Πέρα όμως από τα προφανή, το show μπορεί έχει και έναν ακόμη σημαντικό αντίκτυπο, το λεγόμενο Shark Tank Effect.

Ο όρος «Shark Tank Effect» αναφέρεται στην δημοτικότητα και στις νέες ευκαιρίες που μπορεί να έχει ένα brand που παρουσιάζεται στο show ακόμα και αν δεν καταφέρει να κλείσει μια συμφωνία με τους Dragons. Είτε το brand εξασφαλίσει την χρηματοδότηση είτε όχι, η εμφάνιση του επιχειρηματία στο show λειτουργεί σαν ισχυρό διαφημιστικό εργαλείο που μπορεί να ενισχύσει σημαντικά την αναγνωρισιμότητα του brand και να φέρει νέες πωλήσεις ή συμφωνίες.

Ένα από τα πιο διάσημα παραδείγματα του Shark Tank Effect είναι το Scrub Daddy, μια εταιρεία καθαριστικών σφουγγαριών. Η εμφάνιση του Aaron Krause με το Scrub Daddy στην 4η σεζόν (2012) του Shark Tank αποδείχθηκε εκπληκτικά καθηλωτική: ένα κίτρινο σφουγγάρι σε σχήμα χαμογελαστού προσώπου, με υφή που σκληραίνει σε κρύο νερό και μαλακώνει σε ζεστό. Η ενθουσιώδης παρουσίαση του Krause, που έδειχνε πώς το "στόμα" του σφουγγαριού μπορούσε να καθαρίσει σκεύη, πείσμωνσε την Lori Greiner. Η ίδια πρόσφερε 200.000 δολάρια για το 20%, αποτιμώντας την μάρκα σε 1 εκατομμύριο δολάρια.

Παρά την αρχική δυσπιστία των Sharks, το Scrub Daddy κατάφερε να επωφεληθεί από την προβολή στο πρόγραμμα και να γίνει το πιο επιτυχημένο προϊόν στην ιστορία του Shark Tank. Μέχρι το 2023, οι συνολικές πωλήσεις κυμαίνονταν γύρω στα 926 εκατομμύρια δολάρια, κάνοντάς το ένα από τα πιο αναγνωρίσιμα σφουγγάρια παγκοσμίως.

Η Julia Cheek παρουσίασε την Everlywell στην 9η σεζόν (2017) του Shark Tank. Η εταιρεία πουλάει κιτ διαγνωστικών εξετάσεων για το σπίτι - για τα πάντα, από την αναπαραγωγική ικανότητα και τα επίπεδα βιταμινών έως τις ευαισθησίες στις τροφές. Η Lori Greiner προσέφερε 1 εκατομμύριο δολάρια ως πίστωση με επιτόκιο 8% για 5% μετοχικό κεφάλαιο, αποτιμώντας ουσιαστικά την Everlywell γύρω στα 20 εκατομμύρια δολάρια.

Η Everlywell είχε εκρηκτική ανάπτυξη, ειδικά καθώς η πανδημία COVID-19 αύξησε το ενδιαφέρον για την οικιακή χρήση. Μέχρι το 2023, η μάρκα παρουσίασε πωλήσεις 1,1 δισεκατομμύρια δολάρια και άντλησε σημαντικό επιχειρηματικό κεφάλαιο, ανεβάζοντας την αποτίμησή της σε πάνω από 2 δισεκατομμύρια δολάρια. Οι πελάτες εκτιμούν την ευκολία των τεστ, που είναι ακριβά στο εργαστήριο, χωρίς να χρειάζεται να επισκεφτούν μια κλινική, και η ψηφιακή πλατφόρμα της Everlywell απλοποιεί τα αποτελέσματα.

Το Shark Tank Effect είναι ένα ισχυρό φαινόμενο που αποδεικνύει τη δύναμη της τηλεοπτικής προβολής και της αναγνωρισιμότητας για την ανάπτυξη μιας επιχείρησης. Αν και το να εμφανιστεί στο Shark Tank δεν εγγυάται επιτυχία, η προβολή στο πρόγραμμα μπορεί να ανοίξει πόρτες, να προσφέρει νέες ευκαιρίες και να δώσει στο προϊόν ή την υπηρεσία σου την ώθηση που χρειάζεται για να διαπρέψει στην αγορά.

Disclaimer: Ό,τι λέγεται στο παραπάνω άρθρο σκοπό έχει να ψυχαγωγήσει και επ' ουδενί δεν αποτελεί επενδυτική συμβουλή. Η αρθρογράφος δεν είναι πιστοποιημένη επενδυτική σύμβουλος, οπότε πριν βάλετε τα χρήματά σας σε οποιοδήποτε προτζεκτ ή σε οποιαδήποτε πλατφόρμα, κάνετε ενδελεχή έρευνα για την επίτευξη μιας σωστής οικονομικής απόφασης.

Πηγές:

- Kania III, S. J., ABD, M., Speicher, C., & Comstock, A. (2017). SHARK TANK: THE IMPACT OF TV APPERANCES ON ENTITIES POSTAIRING. Northeastern Association of Business, Economics and Technology, 203. NABET-Proceedings-2017.pdf
- Shahrashbi, N., Chi, T. Y., & Beckman, P. A. (2024). Social network analysis: unveiling the joint investment patterns of shark tank entrepreneurs. International Journal of Entrepreneurship and Small Business, 52(4), 431-449.
- Dragons' Den vs. Πραγματικότητα | Greekonomics #33
- Top 15 Most Successful Shark Tank Businesses | Brand Vision